



Der Verka VK Kirchliche Vorsorge VVaG gehört zu den großen Pensionskassen in Deutschland mit Sitz in Berlin. Zusammen mit der Verka PK Kirchliche Pensionskasse AG konzentrieren wir uns ausschließlich auf den Bereich der betrieblichen Altersversorgung und übernehmen auch die Verwaltung für einen Pensionsfonds.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Spezialist Vertriebsunterstützung bAV (m/ w/ d)

Ihre Aufgaben

- › Sie erstellen und pflegen vertriebliche Unterlagen (Kundeninformationen, Beispielrechnungen im Rahmen von Anfragen und Ausschreibungen, Antragsunterlagen, Vertragsentwürfe, Nachträge, ...)
- › Sie führen Antrags- und Abschlussprozesse (inkl. Risikoprüfung) eigenverantwortlich durch
- › Sie unterstützen den Vertrieb bei der Erarbeitung und Umsetzung der Vertriebsplanung, organisieren vertriebliche Initiativen mit und beteiligen sich bei Informationsveranstaltungen oder Messen
- › Sie bereiten Kundentermine vor und nach und gewährleisten einen effizienten Vertriebsprozess
- › Sie unterstützen Kunden bei Fragen zur Durchführung der bAV mit praxisgerechten Lösungsvorschlägen
- › Sie erstellen Analysen, Auswertungen und Reports zum Erfolg vertrieblicher Maßnahmen
- › Sie analysieren gesetzliche und aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen an den Vertrieb und setzen entsprechende Anforderungen und Vorgaben in der Organisation um
- › Sie organisieren die Zusammenarbeit mit Vermittlern und Vertriebspartnern und führen regelmäßige Provisionsabrechnungen durch

Ihr Profil

- › Sie sind Versicherungsfachwirt (m/w/d), Kaufmann für Versicherungen und Finanzen (m/w/d) oder haben gleichwertige Kenntnisse / Erfahrungen, bspw. im Vertrieb einer Versicherungsgesellschaft
- › Sie haben Erfahrungen im Bereich der betrieblichen Altersversorgung (Durchführungswege und Gestaltungsmöglichkeiten, Rahmenbedingungen im Arbeits-, Steuer- und Sozialversicherungsrecht)
- › Sie gehen kommunikativ und serviceorientiert mit Kunden um und zeichnen sich dabei durch ein freundliches, vertrauensvolles und professionell-überzeugendes Auftreten aus
- › Sie ergreifen die Initiative und arbeiten selbständig, eigenverantwortlich und zielorientiert

Unser Angebot

Wir setzen auf Vertrauen und gegenseitigen Respekt sowie Aufrichtigkeit und Glaubwürdigkeit im Umgang miteinander. Als ambitioniertes mittelständisches Unternehmen bieten wir Ihnen eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit. Mit Projekten rund um die Modernisierung und Digitalisierung erschließt der Verka-Verbund neue geschäfts- und vertriebsstrategische Chancen. Als Teil eines kleinen dynamischen Teams gestalten Sie den zukünftigen Vertriebserfolg aktiv mit.

Der Verka VK zeichnet sich durch flache Hierarchien, flexible Arbeitszeitmodelle, eine attraktive Vergütung inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie eine betriebliche Altersvorsorge aus.

Die wöchentliche Arbeitszeit der Vollzeitstelle beträgt 38 Stunden; sie ist zunächst auf zwei Jahre befristet.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins bevorzugt per E-Mail an personal@verka.de oder per Post an:

Verka VK Kirchliche Vorsorge VVaG

Claudia Hagen, Personalabteilung
Schellendorffstraße 17/19
14199 Berlin

Verka VK Kirchliche Vorsorge VVaG

Schellendorffstraße 17/19 | 14199 Berlin

Telefon +49 30 89 79 07-0 | Fax +49 30 82 47 21 3
E-Mail info@verka.de | Web www.verka.de

Vorsitzender des Aufsichtsrates

Dr. Jörg Antoine

Vorstand

Ulrich Remmert, Ewald Stephan

Registergericht

Amtsgericht Berlin Charlottenburg
Registernummer: HRB 71095